

## FISA DISCIPLINEI

Denumirea disciplinei	<b>DREPTUL COMERTULUI INTERNATIONAL</b>		
Anul de studiu	IV Semestrul* 8 Tipul de evaluare finală (E / V / C)		E
Categoria formativă a disciplinei	<b>DF</b> -fundamentală, <b>DG</b> -generală, <b>DS</b> -de specialitate, <b>DE</b> -economică/managerială, <b>DU</b> -umanistă		DG
Regimul disciplinei { <b>Ob</b> -obligatorie, <b>Op</b> -opțională, <b>F</b> - facultativă}	Ob	Numărul de credite	1
Total ore din planul de învățământ 33 Total ore studiu individual	42	Total ore pe semestru	75
Titularul disciplinei			

\* *Daca disciplina are mai multe semestre de studiu, se completeaza câte o fișă pentru fiecare*

Facultatea	<b>Transfrontalieră</b>
Departamentul	<b>Stiinte Aplicate</b>
Domeniul fundamental de știință, artă, cultură	<b>Afaceri internationale (la Cahul)</b>
Domeniul pentru studii universitare de licență	<b>DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL</b>
Direcția de studii	<b>Economie si afaceri internationale</b>

**Numărul total de ore (pe semestru) din planul de învățământ**

*(Ex: 28 la C dacă disciplina are curs de 14\_saptămâni x 2\_h\_curs pe săptămână)*

**Total**

4

*C-curs, S-seminar, L-activități de laborator, P-proiect sau*

Discipline anterioare	<b>Obligatorii</b> (condiționate)	
	<b>Recomandate</b>	Drept comercial

Estimați  **timpul total (ore pe semestru)**  al activităților de  **studiu individual**  pretinse studentului ( *completați cu zero activitățile care nu sunt cerute* )

1. Descifrarea și studiul notițelor de curs	S		8. Pregătire prezentări orale	4
2. Studiu dupa manual, suport de curs	8		9. Pregatire examinare finală	8
3. Studiul bibliografiei minimale indicate	5		10. Consultații	2
4. Documentare suplimentară în bibliotecă	4		11. Documentare pe teren	0
5. Activitate specifică de pregătire SEMINAR și/sau LABORATOR	2		12. Documentare pe INTERNET	S
6. Realizare teme, referate, eseuri, traduceri etc.	4		13. Alte activități ...	0
7. Pregătire lucrări de control	S		14. Alte activități ...	0
<b>TOTAL ore studiu individual (pe semestru) =</b>				<b>33</b>

<p><b>Competențe generale</b></p>	<p><b>1. Competențe instrumentale</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Capacitatea de analiză și sinteză</li> <li>◆ Cunoștințe generale de bază</li> <li>◆ Comunicare scrisă și orală în limba română</li> <li>◆ Capacitatea de a decide independent, fără imixtiuni și influențe</li> <li>◆ Capacitatea de a susține public un discurs coerent, logic și retoric</li> <li>◆ Voința de a asigura promovarea și respectarea legalității</li> </ul> <p><b>2. Competențe interpersonale</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Capacitatea de evaluare și autoevaluare</li> <li>◆ Abilități interpersonale</li> <li>◆ Abilitatea de negociere și elaborare de proiecte de convenții/tratate</li> <li>◆ Abilitatea de a colabora cu specialiști/experti din alte domenii</li> <li>◆ Capacitatea de a aprecia diversitatea și multiculturalitatea</li> <li>◆ Abilitatea de a lucra într-un context internațional</li> <li>◆ Capacitatea de a avea un comportament etic și de respectare a regulilor deontologiei profesionale</li> </ul> <p><b>3. Competențe sistemice</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Capacitatea de a transpune în practică cunoștințe dobândite</li> <li>◆ Abilități de cercetare</li> <li>◆ Capacitatea de a învăța</li> <li>◆ Capacitatea de adaptare la noi situații</li> <li>◆ Capacitatea de a se adapta procesului de integrare europeană și de armonizare a legislației</li> <li>◆ Capacitatea de a interpreta legile</li> <li>◆ Abilitatea de a lucra independent</li> <li>◆ Capacitatea de a concepe proiecte și de a le derula</li> <li>◆ Preocuparea pentru obținerea calității</li> <li>◆ Voința de a reuși</li> <li>◆ Cunoașterea jurisprudenței</li> <li>◆ Corelarea legislației interne cu legislația și jurisprudența din alte țări, precum și cu tratatele și convențiile internaționale.</li> </ul>
<p><b>Competențe specifice disciplinei</b></p>	<p><b>1. Cunoaștere și înțelegere</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ înțelegerea disciplinei dreptului comerțului internațional ca o ramură distinctă cu elemente specifice a dreptului privat</li> <li>■ tratarea atentă a elementelor de extraneitate ce conferă caracterul de internaționalitate</li> </ul> <p><b>2. Explicare și interpretare</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ tendința de a recepta dreptul comerțului internațional ca o materie care, studiind raporturile internaționale ce au ca regulă subiecte comercianții, are o relevanță practică evidentă</li> <li>■ corelația dintre dreptul internațional privat (drept conflictual) și dreptul comerțului internațional (drept material)</li> </ul>

### **3. Instrumental - aplicative**

- pornind de la normele de trimitere specifice dreptului internațional privat, aplicarea concretă la speță a diferitelor norme materiale izvorâte din acte normative interne sau din convenții internaționale în domeniul dreptului comerțului internațional
- corelarea perfectă dintre diferitele izvoare de drept, cu un rol crescut al uzanțelor din comerțul internațional.

### **4. Atitudinale**

- înțelegerea creșterii importanței dreptului comerțului internațional în condițiile tot mai deselor raporturi cu element de extraneitate la care subiectele de drept român participă
- tendința de apropiere a sistemului de drept român de alte sisteme de drept moderne
- prin cunoașterea dreptului comerțului internațional, o cât mai bună tehnică de încheiere a contractelor în comerțul internațional
- manifestarea unei atitudini responsabile față de pregătirea continuă, cunoașterea operativă și aplicarea corespunzătoare a noilor legi sau a modificărilor legislative și jurisprudențiale

<p><b>Tabla de materii</b></p>	<p><b>Cursul 1 - Privire generală asupra comerțului internațional și a dreptului comerțului internațional (2h)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ noțiunea și importanța comerțului internațional și a dreptului comerțului internațional;</li> <li>■ caracteristicile politicii românești aplicabile în comerțul internațional (principiul fundamental al libertății comerțului internațional)</li> </ul> <p><b>Cursul 2 - Regimul juridic al investițiilor străine în România (2h)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ sediul materiei</li> <li>■ noțiunile de investiție străină și investitor străin</li> <li>■ principiile care guvernează regimul investițiilor străine în România</li> <li>■ garanțiile de care beneficiază investitorii străini</li> <li>■ drepturile de care beneficiază investitorii străini</li> <li>■ facilitățile de care beneficiază investitorii străini</li> </ul> <p><b>Cursul 3 - Regimul juridic al exporturilor și importurilor din România (1h)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ privire generală asupra regimului juridic al importurilor și exporturilor</li> <li>■ legătura dintre autorizațiile de import-export și contractele încheiate în comerțul internațional</li> </ul> <p style="padding-left: 40px;"><b>- Izvoarele dreptului comerțului internațional (1h)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ clasificarea izvoarelor dreptului comerțului internațional</li> <li>■ uzanțele stabilite în comerțul internațional - izvoare specifice ale dreptului comerțului internațional: noțiune, clasificare, rol, forță juridică, mijlăce de fixare și de probă a uzanțelor, regimul juridic al uzanțelor pn dreptul român</li> </ul> <p><b>Cursul 4 - Subiectele dreptului comerțului internațional. Subiectele de naționalitate română (2h)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ persoanele fizice române ca subiecte ale dreptului comerțului internațional</li> <li>■ persoanele juridice române ca subiecte ale dreptului comerțului internațional - regimul juridic al societăților române constituite cu participare străină: înființare, funcționare, încetare</li> </ul> <p><b>Cursul 5 - Subiectele dreptului comerțului internațional. Activitatea persoanelor juridice străine în România (2h)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ regimul juridic al filialelor constituite în România de societățile comerciale străine</li> <li>■ regimul juridic al sucursalelor constituite în România de societățile comerciale străine</li> <li>■ regimul juridic al reprezentanțelor constituite în România de societățile comerciale</li> </ul>
--------------------------------	---

străine

**Cursul 6 - Teoria generală a contractelor încheiate în comerțul internațional (2h)**

- aspecte generale privind încheierea contractelor în comerțul internațional;
- conținutul contractelor încheiate în comerțul internațional, cu privire specială asupra clauzelor specifice contractelor încheiate pe termen mediu și lung - clauze asigurătorii împotriva riscurilor: clauza-aur, clauzele valutare, clauzele de revizuire a prețurilor

**Cursul 7 - Teoria generală a contractelor încheiate în comerțul internațional (continuare) (2h)**

- conținutul contractelor încheiate în comerțul internațional, cu privire specială asupra clauzelor specifice contractelor încheiate pe termen mediu și lung - clauze asigurătorii împotriva riscurilor: clauza ofertei concurente, clauza clientului celui mai favorizat, clauza de harsdship,
- efectele contractelor încheiate în comerțul internațional: aspecte generale, formele răspunderii contractuale în comerțul internațional, cauzele exoneratoare de răspundere - regimul juridic al forței majore în comerțul internațional

**Cursul 8 - Contractele speciale încheiate în comerțul internațional. Contractul de vânzare internațională de mărfuri potrivit Convenției de la Viena (1980) (2h)**

- domeniul de aplicare al Convenției de la Viena (1980)
- reguli de interpretare a contractelor de vânzare internațională de mărfuri
- mecanismul formării contractului potrivit Convenției de la Viena (1980)

**Cursul 9 - Contractele speciale încheiate în comerțul internațional. Contractul de vânzare internațională de mărfuri potrivit Convenției de la Viena (1980) (continuare ) (2h)**

- efectele contractului de vânzare internațională de mărfuri potrivit Convenției de la Viena (1980): obligațiile părților, răspunderea contractuală
- aspecte comune: momentul transferului riscurilor de la vânzător la cumpărător, daunele-interese, exonerarea de răspundere

**Cursul 10 - Contractele speciale încheiate în comerțul internațional. Regimul juridic al prescripției extinctive în materia vânzării internaționale de mărfuri, potrivit Convenției de la New York (1974) (1h)**

- domeniul de aplicare al Convenției de la New York (1980)
- începutul cursului prescripției extinctive
- încetarea (întreruperea) cursului prescripției extinctive
- prelungirea (suspendarea) cursului prescripției extinctive

**- Contractele speciale încheiate în comerțul internațional. Uzanțe codificate în materia contractului de vânzare internațională de mărfuri - Regulile INCOTERMS 2010 (1h)**

- aspecte generale privind regulile INCOTERMS 2010: noțiune, natură juridică, rol, clasificare

**Cursul 11 - Contractele speciale încheiate în comerțul internațional. Uzanțe codificate în materia contractului de vânzare internațională de mărfuri - Regulile INCOTERMS 2010 (1h)**

- analiza conținutului regulilor INCOTERMS 2010

**- Contractele speciale încheiate în comerțul internațional. Operațiunile de contrapartidă în comerțul internațional (1h)**

- noțiunea contrapartidei
- formele contrapartidei

**Cursul 12 - Mecanismul soluționării litigiilor prin arbitrajul comercial internațional**

- noțiunea și clasificarea arbitrajului comercial internațional;
- noțiunea și formele convenției de arbitraj;
- regulile de arbitraj ale Curții de Arbitraj Comercial Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României.

<b>Bibliografia</b>	<p><b>obligatorie</b></p> <p>Dragoș-Alexandru Sitaru, <i>Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală</i>, Ed. Universul Juridic, București, 2008;</p> <p>Dragoș-Alexandru Sitaru, Claudiu-Paul Buglea, Șerban-Alexandru Stănescu, <i>Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea specială</i>, Ed. Universul Juridic, București, 2008;</p> <p>Dragoș-Alexandru Sitaru, <i>Considerații privind INCOTERMS 2010</i>, Revista de Drept Comercial nr. 2-3-4/2011;</p> <p>Convenția Națiunilor Unite asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri (Viena, 1980), la care România a aderat prin Legea nr. 24/1991;</p> <p>Convenția asupra prescripției în materie de vânzare internațională de mărfuri (New-York), la care România a aderat prin Legea nr. 24/1992</p> <p>Legea nr. 31/1990 - Legea societăților, republicată, cu modificările ulterioare;</p> <p>Legea nr. 26/1990 privind Registrul Comerțului, republicată, cu modificările ulterioare;</p> <p>O.U.G. nr. 92/1997 privind stimularea investițiilor directe, aprobată prin Legea nr. 241/1998;</p> <p>Regulile de procedură ale Curții de Arbitraj Comercial Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României.</p> <p><b>facultativă</b></p> <p>Brândușa Ștefănescu, Charlotte Ene, Ana Maria Lupulescu, Brândușa Vartolomei, <i>Dreptul comerțului internațional în documente</i>, Ed. Lumina Lex, București, 2003;</p> <p>UNIDROIT - Principiile aplicabile contractelor comerciale internaționale, varianta 2010, în <a href="http://www.unidroit.org/english/principles/contracts/main.htm">http://www.unidroit.org/english/principles/contracts/main.htm</a></p> <p>Jacques Beguin, Michel Manjuq, Droit du commerce international, Ediția a 2-a, Editura Lexis Nexis, Paris, 2011</p> <p>Carole Murray, David Holloway, Danen Timson-Hunt - Schmitthof's Export Trade, Editura Sweet &amp; Maxell, Londra, 2007</p> <p>I. Deleanu, S. Deleanu, Arbitrajul intern și internațional, Ed. Rosetti, 2005.</p> <p>Dragoș-Alexandru Sitaru, Dan - Alexandru Sitaru - Corporations and Partnerships in Romania, Editura Wolters Kluwer - Law and Business, în curs de apariție</p>
<b>Lista materialelor didactice necesare</b>	<p>Reglementările interne și internaționale indicate în cadrul cursului și seminarului.</p>

La stabilirea notei finale se iau în considerare	Ponderea în notare, exprimată în % {Total=100%}
- răspunsurile la examen / colocviu (evaluarea finală)	80%
- răspunsurile finale la lucrările practice de laborator	
- testarea periodică prin lucrări de control	10%
- testarea continuă pe parcursul semestrului	10%
- activitățile gen teme / referate / eseuri / traduceri / proiecte etc	
- alte activități (precizați).....	
<p>Descrieți modalitatea practică de evaluare finală, E/V. {de exemplu: lucrare scrisă (descriptivă și/sau test grilă și/sau probleme etc.), examinare orală cu bilete, colocviu individual ori în grup, proiect etc.}.</p> <p>- lucrare scrisă - 8 subiecte teoretice (2 puncte fiind obținute pe parcursul semestrului în funcție de activitatea de la seminar) sau - examen oral - bilete cu 2 subiecte</p>	
Cerințe minime pentru nota 5 (sau cum se acordă nota 5)	Cerințe pentru nota 10 (sau cum se acordă nota 10)
<ul style="list-style-type: none"> <li>- să dovedească însușirea minimă a materiei prin tratarea fiecărui subiect</li> <li>- lipsa erorilor grave</li> <li>- activitatea minimă în timpul semestrului</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- tratarea excelentă a fiecărui subiect</li> <li>- participarea activă în timpul semestrului</li> <li>- cunoașterea altor elemente din bibliografia indicată</li> </ul>

Data completării

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

Data avizării în Departament

Semnătura Directorului de Departament