

Universitatea "Dunărea de Jos" din Galați
 Facultatea Transfrontaliera
 Departamentul de Științe Aplicate
 Programul de studii universitare de licență: Afaceri internaționale (la Chisinau)

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea „ Dunărea de Jos” din Galați
1.2 Facultatea	Transfrontalieră
1.3 Departamentul	Științe Aplicate
1.4 Domeniul de studii	Economie și Afaceri Internaționale
1.5 Ciclul de studii	Licență
1.6 Programul de studii/Calificarea	Afaceri Internaționale (la Cahul)

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	TEHNICA OPERATIUNILOR DE COMERT EXTERIOR					
2.2 Titularul activităților de curs	Conf. dr. Ivan Angela Stela					
2.3 Titularul activităților de seminar	Conf. dr. Ivan Angela Stela					
2.4 Anul de studiu	II	2.5 Semestrul	II	2.6 Tipul de evaluare	Ex. 2.7 Regimul disciplinei	Ob

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	44	din care: 3.5 curs	22	3.6 seminar	22
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și note					20
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					10
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
Tutoriat					10
Examinări					4
Alte activități: activități de cercetare (colaborare în proiecte de cercetare, realizarea de lucrări științifice și susținerea lor la competiții pentru studenți)					2
3.7 Total ore studiu individual	56				
3.9 Total ore pe semestru	100				
3. 10 Numărul de credite	4				

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	Economie generala; Politici macroeconomice
4.2 de competențe	Tranzactii internationale, Economie mondiala

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	Studenții se vor prezenta la prelegeri, seminarii/laboratoare cu telefoanele mobile închise. Materiale utilizate: tabla de scris și creta/tabla inteligentă.
5.2. de desfășurare a seminarului	Prezența obligatorie a studenților la evaluarea scrisă din cadrul seminarului. Studenții se vor prezenta la seminarii cu telefoanele mobile închise. Prezentarea obligatorie a studenților a lucrărilor stabilite la seminar. Materiale utilizate: calculator de birou, documente financiar-contabile, tabla de scris și creta/tabla inteligentă.

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<p>Să utilizeze în mod adecvat conceptele, metodele și instrumentele de natură natura economica cu adresabilitate operațiunile economice regionale si internaționale;</p> <p>Analiza si interpretarea de date si informații legate de activitatea economică si sociala a firmelor ce activeaza in cadrul regiunilor; explicarea și înțelegerea principalelor elemente de politica comerciala si cunoasterea relației permanente dintre teorie și practică în cadrul sistemelor comerciale.</p>
Competențe transversale	<p>Să aplice principiile, normele si valorile eticii profesionale în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă pentru elaborarea unor analize detaliate asupra firmelor regionale; Cultivarea unui mediu stiintific centrat pe valori si relatii democratice; promovarea unui sistem de valori culturale, morale si civice; Valorificarea optima si creativa a propriului potential in activitati stiintifice; promovarea unui sistem de valori care să aibă în vedere complexitatea aspectelor globalizării în relațiilor economice internaționale; adaptarea gândirii economice românești la gândirea economică europeană și nu numai.</p>

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Să familiarizeze studenții cu practicile, metodele și instrumentele utilizate pentru evaluarea activității economico-sociale desfășurate în organizațiile regionale si internationale;
7.2 Obiectivele specifice	Să aplice principiile, normele si valorile eticii profesionale în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă pentru elaborarea unor analize detaliate asupra firmelor regionale; Cultivarea unui mediu stiintific centrat pe valori si relatii democratice; promovarea unui sistem de valori culturale, morale si civice.

8. Conținuturi

8. 1 Curs	Metode de predare	Obs.
Managementul afacerilor economice internaționale	prelegere	
Organizarea activitatilor de comert internațional	prelegere	
Promovarea afacerilor economice internaționale	prelegere	
Negocierea in afacerile economice internaționale	prelegere	
Contractele de comert exterior	prelegere	
Tehnici de plata si de finantare a operatiunilor de comert exterior	prelegere	
Riscurile in afacerile de export-import	prelegere	
Operatiunile in contrapartida	prelegere	
Tranzactiile internationale combinate	prelegere	
Leasingul și Franchisingul	prelegere	
Transferul international de creativitate, bursa si licitatiile internationale	prelegere	
Bibliografie Popa Ioan- <i>Tehnica operațiunilor de comerț exterior</i> , Editura Economică, București, 2008 Popa Ioan- <i>Negociere comercială internațională</i> , Editura Economică, București, 2006 Puiu Alexandru - <i>Management în afacerile economice internaționale</i> , Editura Independența Economică, 1996 BeluMihaela Gabriela - <i>Operațiuni de comerț exterior - Aplicații - Studii de caz</i> , Editura ASE, București, 2008 LegrandG., Martini H. - <i>Techniques du commerce international</i> , Editions Gualino, Paris, 2002 Pasco C. - <i>Commerce international</i> , 6-e edition, Editions Dunod, Paris, 2006 Popa Suzana - <i>Investițiile străine directe în România- o abordare cantitativă</i> , Editura Pro Universitaria, Bucuresti, 2012 Bucuresti.		

8. 2 Seminar/laborator	Metode de predare	Obs.
Firma în comerțul regional și internațional	Dezbateri	
Comerțul exterior direct și comerțul exterior indirect	Aplicații	
Negocierea comercială internațională. Contractarea economică regională și internațională	Aplicații	
Logistica internațională și regională	Dezbateri	
Vamuirea marfurilor la export-import	Aplicații	
Plăți și finanțări internaționale	Aplicații	
Gestiunea riscurilor în tranzacțiile internaționale	Dezbateri	
Documente comerciale de transport și de asigurare - la nivelul firmelor economice internaționale	Aplicații	
Bibliografie		
Popa Ioan- <i>Tehnica operațiunilor de comerț exterior</i> , Editura Economică, București, 2008		
Popa Ioan- <i>Negociere comercială internațională</i> , Editura Economică, București, 2006		
Puiu Alexandru - <i>Management în afacerile economice internaționale</i> , Editura Independența Economică, 1996		

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Conținutul disciplinei a fost actualizat prin luarea în considerare a cerințelor agenților economici și băncilor cu care titularii disciplinei (curs și seminar) au intrat în contact prin activitatea desfășurată în afara mediului academic și a experienței profesionale dobândite astfel.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	- realizarea unei analize pornind de la principiile generale ale conducerii activităților de comerț exterior, și anume de promovare, negociere, contractare și finanțare în domeniul afacerilor economice internaționale; - formarea unor abilități privind tehnicile internaționale de plată și decontare; - familiarizarea studenților cu aspectele teoretice și practice ale activității vamale.	Examen scris, accesul la examen fiind condiționat de prezentarea la penultimul seminar/laborator a portofoliului de lucrări. Pentru a lua în considerare punctajul obținut pe portofoliul de lucrări, studentul trebuie să obțină cel puțin jumătate din punctajul anunțat la proba scrisă.	60%
10.5 Seminar	1. Identificarea unor situații concrete de aplicare a teoriilor și principiilor comerțului exterior; 2. Identificarea particularităților specifice diferitelor tehnici manageriale de afaceri: burse, licitații, leasing, franchising, contrapartidă, lohn, reexport, transfer internațional de creativitate brevetată și know-how; 3. Înțelegerea conținutului contractului de export-import; Respectarea normelor de deontologie profesională.	Prezentarea unui portofoliu de lucrări elaborate pe parcursul semestrului este o cerință de acces la examinarea finală. Conținutul portofoliului de lucrări se stabilește de către fiecare cadru didactic care derulează activități de seminar/laborator de comun acord cu studenții. Portofoliul de lucrări se predă în seminarul/laboratorul din	40%

Universitatea "Dunărea de Jos" din Galați
Facultatea de Economie și Administrarea Afacerilor
Departamentul de Economie
Programul de studii universitare de licență: Afaceri internaționale

		penultima săptămână de activitate didactică.	
--	--	--	--

10.6 Standard minim de performanță

Cunoașterea modului de funcționare în ansamblu a unei regiuni și a principalelor tipuri de operațiuni utilizate în asigurarea unei creșteri economice durabile.

Data completării
10.09.2022

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

Conf. dr. Angela Stela Ivan

Conf. dr. Angela Stela Ivan



Data avizării în departament
14.09.2022

Semnătura directorului de departament
Conf.univ. Dr. Ing.MarianaCarmelia Bălănică Dragomir

